



## SUCCESS STORY

# S/4HANA Einführung Unterstützung im Fachbereich Versand

## Herausforderungen in der Praxis

Das Projekt SAP S/4HANA Einführung bei unserem Kunden aus der Branche Messtechnik befand sich bereits im dritten Jahr des Projektzeitraums. Unser Kollege Mark Försch wurde als Unterstützung für den Fachbereich Versand hinzugezogen. Dieses Projekt Versand war dem größten Teilprojekt EWM untergeordnet. Hier stießen wir auf den Engpass, dass die Fertigstellung kontinuierlich durch Änderungen sowie Fehlfunktionen von Eigenentwicklungen stets in weite Ferne rückte. Zu diesem Problem gesellten sich Performance-Defizite.

## Umsetzung & Lösung

Unser Kollege startete mit der grundlegenden Analyse der Eigenentwicklungen für den Versand. Diese Eigenentwicklungen dienen dazu, bestimmte Individualanforderungen unseres Kunden zu erfüllen. Für das Verständnis der Individualanforderungen ist ein tiefes Verständnis für die Geschäftsprozesse unseres Kunden von hoher Relevanz. Weshalb diese Gedanken mit in unsere Analyse einfluss. Diese bildete die Basis für die Entscheidungsmatrix, wie mit den Eigenentwicklungen verfahren werden soll. Hauptziel war, das Datum des Go-live nicht zu gefährden und gleichermaßen eine stabile Lösung zu erhalten. Diese Analyse ergab, dass kleine Anpassungen anstelle der Eigenentwicklungen und Customizing des SAP Standards die schöne Lösung wäre. Jedoch würde die Konzeption und Umsetzung zu viel Zeit in Anspruch nehmen. Deshalb fiel die Entscheidung auf eine Neuentwicklung. Jene verbindet die anderen drei und fußt auf exakt der gleichen Logik. Die Neuentwicklung wurde durch eine saubere Sprintplanung und umfassender Kommunikation mit der Entwicklung Just-in-Time für die Systemumstellung fertiggestellt. Neben der Entwicklungskoordination übernahm unser Berater gemeinsam mit der Teilprojektleitung des Kunden sämtliche projektsteuernden Aufgaben und fachliche Unterstützung.

## Erfolg & Nutzen

Die schnellen Lösungen konnten unter Betrachtung verschiedener Blickwinkel durch die Zusammenarbeit mit dem Implementierungspartner herbeigeführt werden. Diese gemeinsame fachliche Beleuchtung aus der EWM-Perspektive sowie die Kooperation mit den anderen Teilprojekten führten dazu, dass das Go-Live-Ziel gemeinschaftlich erreicht wurde. Genau dies ist für uns am Ende des Tages der Maßstab und Zeichen unseres Erfolges: Der Go-live beim Kunden.



Wir sind ein europaweit tätiges Beratungsunternehmen mit dem Fokus auf große IT-, SAP- und Digitalisierungsvorhaben. Wir arbeiten vertrauensvoll und intensiv mit Kunden und Partnern aus unseren Fokusbranchen Retail, Automotive und Industry zusammen.

Dabei unterstützen wir vollumfänglich mit Strategie- und Prozessberatung sowie auch bei der technischen Umsetzung. Wir verstehen die Prozesse und Technologien dahinter und finden praxistaugliche Lösungen.

Dabei orientieren wir uns an unseren beiden Leitmotiven „We simplify complexity“ und „We take it live“

## ANSPRECHPARTNER & KONTAKT



**Tina Ackermann**

**ososoft GmbH  
Standort Würzburg**

Beethovenstraße 5c  
97080 Würzburg  
Tel. +49 931 784 957-25

**hello@ososoft.de**

**ososoft GmbH  
Standort München**

Kistlerhofstraße 70,  
Gebäude 88  
81379 München

**www.ososoft.de**